

とっくんとっくん vol.3

2022

大学発スタートアップマガジン



世界的パンデミックにより、大きく日常が変化した2020年。

Withコロナの生活スタイルが日常化し、非常事態宣言、

まん延防止等重点措置の発令により、我慢を強いられた2021年。

ピンチはチャンスといわれるよう、これを機に新たな人生の道を開いた人は多いだろう。

大学生という人生の中で貴重な時間。

その貴重な時間に、パンデミックを経験した学生パワーが生み出したアイデア、

技術は未来の底力となっていくだろう。

また、東海地区の大学の研究シーズのデータベース化が始まり、

種から芽が出て木になっていく未来に向けての準備も着々と進行している。

"とっくんとっくん"vol.3は、東海地域で少しずつ広がっている

スタートアップに関する活動を紹介する。

INDEX

STARTUP SUPPORT PROGRAM 03

PROJECT 05

MEMBERS 07

名古屋大学 07

豊橋技術科学大学 / 名古屋工業大学 08

岐阜大学 / 三重大学 09

名城大学 / 中京大学 10

藤田医科大学 / 名古屋市立大学 11

岐阜薬科大学 / 愛知県立芸術大学 12

愛知県立大学 / 桤山女子学園大学 13

INCUBATION 14

SUPPORTERS 15

SUPPORTERS INTERVIEW 17

STARTUP INTERVIEWS 19

KNOCK-KNOCK STARTUPS 23

TOKKIN

TOKKIN

STARTUP SUPPORT PROGRAM

by Aichi-Nagoya Startup Ecosystem Consortium

地方自治体の取組
大学の取組

民間組織の取組
政府の取組

Later 事業拡大

Expansion 事業の成長

Early 立ち上げ

Seed 事業アイデア

STARTUP SUPPORT PROGRAM



ナゴヤイノベーターズガレージ

A2 StartupProgram

Aichi China Innovation Program

スタートアップ海外展開支援プログラム

内閣府アクセラレーションプログラム

IGES

J-Startup CENTRAL

CENTピッチ

ローカル・グローバル連携スタートアップ支援事業

グローテックナゴヤ

ビヨンドザボーダー

A2 Online readiness program

あいちスタートアップキャンプ

NAGOYA BOOST1000

Aichi-Startup ビジネスプランコンテスト

NAGOYA CONNECT

あいちスタートアップ制度融資

あいちパートナーVC

名古屋市スタートアップ企業支援補助金

あいちスタートアップ創業支援事業費補助金

愛知一名古屋スタートアップエコシステムコンソーシアム内 起業後のスタートアップサポートプログラム

東海地域でのスタートアップのサポート体制が充実してきて、個別プログラムも、段階に応じてたくさん整備されてきた。

ここでは、2021年度、Aichi-Nagoya Startup Ecosystem Consortium内での起業後のサポートプログラムをいくつか紹介する。

東海地域全体でみると、ここに掲載されていないプログラムも多くあるので、ぜひ、アンテナを張っていてほしい。

(※Tongaliは起業前の支援になるのでTongaliの活動は次ページ以降参照。)

01 愛知県 ローカル・グローバル連携スタートアップ支援事業

スタートアップのグロース支援のため、アメリカ西海岸のVC/Acceleratorでユニコーン30社以上の支援実績を有する500 Globalと連携したアクセラレータープログラム「Accelerate Aichi by 500 Global Growth Program」を実施。

プログラムでは、シード／アーリーステージのスタートアップ20社が、PMF(Product Market Fit)の達成を目指し、起業分野においてグローバルな実務経験を持つ人材から、プロダクト開発、マーケティング、資本政策、ピッチ等、グロースに必要な知識を学ぶ。

02 愛知県 あいちパートナーVC

スタートアップの資金調達を支援する取組として、「Aichi Startup Bridge」を実施している。首都圏に集中する投資家を愛知県に誘引するため、国内トップレベルのVC13社を、「Aichi Partner VC」として認定するとともに、この13社のVCを愛知県に招聘、スタートアップがAichi Partner VCに向けてピッチ＆個別ミーティングを行うオンラインのイベントを定期的に開催し、愛知県のスタートアップがVCから資金調達を行いやすい環境づくりに取り組んでいる。

03 愛知県 ナゴヤイノベーターズガレージ

CENT Pitch

「CENT Pitch」は、名古屋大学オープンイノベーション拠点 OICXとナゴヤイノベーターズガレージが共催の、スタートアップ企業によるピッチイベント。ピッチを通して、スタートアップ企業と事業会社のニーズとをマッチングすることで、中部地区的スタートアップエコシステムを醸成し、経済活性化につなげることを目的にしている。

04 愛知県 IGES (Innovator's Garage Entrepreneurs' Society)

IGESは、実践型、ソサイエティ形成プログラムで、潜在的な課題を抽出・解決し、オープンイノベーションを活発化させ、新産業の創出を加速させることを目的に、メンターの領域別に開催している。

05 名古屋市 先進技術社会実証支援事業 Hatch Technology Nagoya

府内から集めた行政課題、社会課題に対して、先進技術を活用した解決策を企業等から広く募集し、選定した実証プロジェクトに対する費用の一部負担や、専門家によるマネジメント等の支援を実施する「課題提示型」と、市及び民間設置等を社会実証フィールドとして活用するため、場の提供と課題の整理・解決をするネットワークコミュニティ「Hatch Meets」を産学官で立ち上げ、先進技術を有する企業等の提案や実証ニーズを実現する「フィールド活用型」の2つの取り組みがある。

06 名古屋市 NAGOYA Movement

名古屋市が実施している、スタートアップ企業の成長を促すため、オープンイノベーションによる事業会社との共創を促進するプログラムである。スタートアップ企業と事業会社とのマッチングにとどまらず、その後の事業創出までを丁寧に伴走サポートしている。

PROJECT

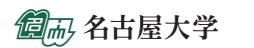
東海地区大学発スタートアップの現在地 大学発スタートアップを支える団体

東海地区で活動するアントレプレナーシップ教育のプラットフォーム“Tongali”が大学発ベンチャーの起業支援の取り組みも始めた。今回は、TongaliのUPDATEと、起業を後押しするGAPファンドプログラムについて紹介する。

Tongali プロジェクト

アイデア×テクノロジーで未来をつくる

2015 11月 東海地区5大学のアントレプレナーシップ教育実施に向けて密談開始。



2016

3月 Tongaliのコンセプトを発表。産声を上げる!

7月 第1回Tongaliシンポジウムを開催。まずは一步。

2017

7月 文部科学省EDGE-NEXTに採択。5大学がヨチヨチ歩き。

2018

7月 大阪大学が協力機関に。友達ができた!

2019

6月 名城大学が連携機関に。Tongaliが増えた。——

8月 熊本大学が協力機関に。友達2人目です!

10月 中京大学が連携機関に。またTongaliが増えた! ——

2020

3月 藤田医科大学が連携機関に。Tongali8人目! ——

4月 名古屋市立大学が連携機関に。Tongali9人目誕生。——

10月 岐阜薬科大学が連携機関に。——

2021

4月 愛知県立芸術大学が連携機関に。——

6月 桜山女学園大学が連携機関に。——

9月 愛知県立大学が連携機関に。——

11月 南山大学が連携機関に。——



GAPファンドプログラム

2020年に、東海地区は“Central Japan Startup Ecosystem Consortium”として、内閣府スタートアップ・エコシステムのグローバル拠点都市の1つとして選定された。さらに、本拠点都市における12の大学連合による起業家育成とスタートアップ創出のプラットフォームである“Tokai Network for Global Leading Innovation (Tongali)”が、科学技術振興機構による社会還元加速プログラム(SCORE) 大学推進型(拠点都市環境整備型)および、大学発新産業創出プログラム(START) 大学・エコシステム推進型 スタートアップ・エコシステム形成支援事業に採択された。

これらの事業は、大学等の優れた技術シーズを基にした成長ポテンシャルの高い大学発ベンチャーの創出を促進するためのプログラムで、特に、拠点都市環境整備型は、起業家育成とスタートアップ創出に一体的に取り組むための環境整備を支援し、コロナ後の社会変革や社会課題解決に繋がる社会的インパクトの大きいスタートアップが持続的に創出される体制を構築する活動を推進するものだ。

この中の起業活動支援プログラムとしてTongaliの中の8大学(名古屋大学、豊橋技術科学大学、岐阜大学、三重大学、名城大学、藤田医科大学、名古屋市立大学)がGAPファンドプログラムを実施している。これは、単に起業にむけた試作品作製等の資金を提供するだけではなく、エントリーした全てのチームが、産学連携の担当者等の伴走を受けながら仮説検証プログラムを受講してビジネスモデルをブラッシュアップした上で、審査に臨んでいく。2021年度は、45チームのエントリーがあり、審査の結果、21のチームが採択された。採択されたチームには、起業について経験が豊富なメンターによるメンタリングや研修を受けながら、ビジネスモデルのブラッシュアップ、試作品製作、仮説検証のためのデータ等の整備を進め、今年度末には、活動成果を、拠点都市との合同イベントにおいて、投資家等に対して発表予定だ。

このファンドは、今後5年間実施する方向で予定されており、さらなる、大学から技術を基盤としたDeep Tech ベンチャーが生まれてくることを期待したい。

Startup is Here.
📍



<https://tongali.net/>



MEMBERS

アントレプレナー教育・起業支援の最前線

Tongaliプロジェクトに参画する東海地区の各大学では、それぞれに特色あるアントレプレナー教育、起業支援が行われている。その現場では今、何が行われているのか。何がはじまっているのか。各大学の取り組み、その最前線を聞いた。



TOYOHASHI UNIVERSITY OF TECHNOLOGY



国立大学法人
豊橋技術科学大学

本学では、2021年より自治体や民間企業と連携し地域と一緒に支援プログラムを開催している。特徴的な取り組みとして、産官連携型の課題発見インターンシップの実施に加え、本質的な課題を探る公開講座を開講し、ビッグスタートアップへの基礎力養成を目指している。また、商工会議所と連携し、中・高校生に向けたアントレプレナーシップの意識付けも行っている。これらは、推進室所属の学生構成員の視点や要望も含めて戦略を検討し、実施している。

A.emCAMPUS内拠点/B:高校生向けアントレプレナーシップ講座・ワーク:学生構成員が指導/C.「理科離れ」課題発見型インターンシップ/MUSASHi Innovation Lab CLUEにて実施/D:自己改革ワークショップ

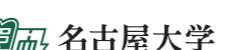
本学においては、アントレプレナーシップ取り組みへのハードルを下げ、自己啓発を目的とし、入門的な位置づけで「自己改革ワークショップ」を実施し、学生の意識向上や裾野拡大を図っている。このプログラムは、起業する学生のみならず、民間企業に就職し新規事業を目指す学生に対しても効果が表れている。

本学では、2021年11月より、豊橋駅前の「emCAMPUS」内のサテライトオフィスにスタートアップの拠点機能を一部設置し、地域交流によるより一層の支援体制強化を目指している。



アイデア×テクノロジーで
未来にチャレンジする学校

NAGOYA UNIVERSITY



A.Tongaliビジネスプランコンテスト2021/B.Tongaliイノベーターズチャンネル/C.Tongali_DEMODAY2022



名古屋大学はTongaliプロジェクトの主幹大学として、年間を通じた起業家教育プログラムを実施している。

春に開催するTongaliシンポジウムで、起業という選択肢があることを知つてもらひ、TongaliスクールⅠでは、デザイン思考を用いたアイデア創出を体験する。スクールⅡでは、起業家の体験談に触れたり、税務など専門知識を学べ、スクールⅢでは、温めたアイデアをビジネスモデルに構築していく。

このほかに、年2回コンテスト（アイデアピッチコンテストとビジネスプランコンテスト）を実施して

おり、学生たちは自分たちのステージに合った方に出場し、審査員・聴衆の前でピッチを披露する。優秀チームには活動支援金が送られるほか、サポート企業から賞が贈られ、それらを基に、ビジネスモデルをさらにプラッシュアップしていく。

また、大学の長期休暇中には、海外研修や社会起業家研修なども開催している。年間を通じたTongaliプロジェクトの参加者は、約700名。今後も参加者のすそ野拡大と、本気で起業を目指す学生へのサポートを強化していく予定である。

「ものづくり精神」を備え持った
挑戦者の一步を後押しする！

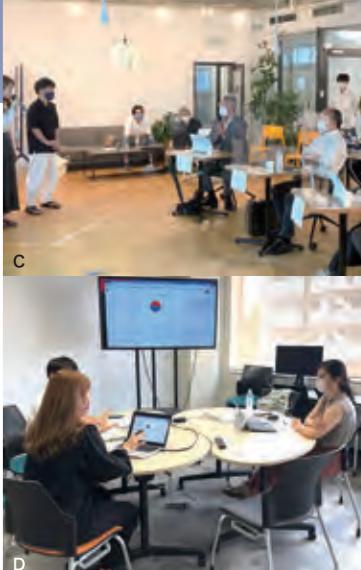
NAGOYA INSTITUTE OF TECHNOLOGY



<活動の一例>
アントレプレナー育成塾：学内外の起業家を招きトークイベントを隔月で開催。（過去約20名以上が登壇）ざっくばらんな対談形式で、学生のみならずサポート企業や行政機関も参加している。

プラッシュアップセミナー“SECOND UP”：新アイデアを創出しプレゼンができるレベルまでプラッシュアップする。他大学からの参加も多く、密なコミュニティを構築している。

A.起業同好会NaSH/B.アントレプレナー育成塾/C.プラッシュアップセミナー発表会/D.コワーキングスペースの活動風景



ありたい未来を自分で創るwill、

それを叶える手段・仲間との出会い

MEIJO UNIVERSITY

企業や自治体、プロスポーツクラブと連携し、リーダーシップ開発、新事業開発プログラム、社会連携プロジェクトなどを正課内外で多数実施。自ら社会課題を発見し、制約を乗り越えて行動を起こし、新たな価値を生み出す精神（アントレプレナーシップ）を身につけ、在学中から多様な分野での活躍を期待している。

多様な学生が学部・学年の枠を超えて集い学べるプログラムや学びのコミュニティが豊富にあるのが本学の特徴。ヤフーと連携した大学内ハッカソン「HackU名城大学」、切削琢磨できる仲間やメンターとの出会いとアイデアの実現をサポートするプログラム「DRAFT」、起業に関心のある学生コミュニティ「MEIJO STARTUP CLUB」などがある。

今年度から新たにアントレ人材育成プログラム「EXPLORER」が始動。「ビジネスで社会を変えたい」、「起業やサービス開発を学びたい」すべての学生が受講できる。ノウハウやマインドセットの習得、活動資金、場所、メンターや専門家との出会いを支援する。

A.MEIJO STARTUP CLUB/B.shake
アクセラレーションプログラム「DRAFT」
/C.社会をフィールドにした実践型プログラム「IMPACT!」
/D.アントレプレナー人材育成プログラム「EXPLORER」

名城大学



GIFU UNIVERSITY



急速なテクノロジーの進展、新たな感染症の流行、大規模な自然災害——私たちの社会は、新たな変化や課題に次々と直面している。このような状況下だからこそ、既存の枠を超えて自ら行動を起こし、新たな価値を生み出していく起業家精神を、社会全体で醸成していかなければならぬ。

岐阜大学の起業プログラムは、こうした問題認識に基づき、2017年にスタート。2020年には、中部地方で初となる大学公認の「起業部」が発足（全学から25名の部員が集結）、また主に学部1年生を対象とした起業関連授業（教養授業）を開講するなど、活動を活発化させている。これまで岐阜は、決して起業の盛んな地域ではなかった。しかし、

A.中部地方初！大学公認の起業部！/B.起業部3チーム「Tongali IDEA PITCH CONTEST 2021」受賞！/C.起業部活動の様子/D.起業関連授業「アントレプレナーシップ入門」の受講生/E.高校生・大学生対象「ぎふビジネスアイデアコンテスト」を主催

本学の起業部がハブとなり、イノベーションを創出する動きが現れ、その動きが徐々に他の学生や教職員、地域社会や企業にも広がりつつある。このムーブメントをさらに拡大し、地域経済の活性化、新産業創出へつなげていくために、起業関連プログラムを今後さらに強化していく。



MIE UNIVERSITY



教養教育授業発、
学部2年生が株式会社を設立！

A.社長の細川さんとMieetのスマホ画面（写真左はデジタルサイネージ付自動ハンズ除菌ディスペンサー）/B.学内友人づくりアプリ：Mieet/C.株式会社プロジェクトM設立に関する三重大学定例記者懇談会での発表の様子

三重大学では、教養教育において2004年度よりアントレプレナー教育の授業を継続して開講している。開講当初は授業科目名は「アントレプレナー論」、現在は「日本理解特殊講義—起業マインドの醸成—」で、起業プランの作成を通じて起業のための基礎知識と方法を実践的に獲得してもらうことを目的としている。そして在学中あるいは卒業後に起業した実績がいくつもある。

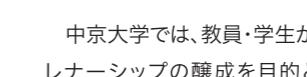
最近では2020年度の同授業の最後のプレゼン大会において、受講者の1人であった教育学部1年（当時）の細川満麗さんのビジネスアイデアが審査員の一人の株式会社カーネルコンセプト代表取締役社長柿崎督忠氏（三重大学工学部

同窓会長）の目に留まり、同社の出資を得て会社設立と実用化に向けた取り組みが実現した。

2021年7月にアプリ開発を行う株式会社プロジェクトM（資本金1,000万円）を立ち上げ、細川さんが社長に就任、同学年の社員3人（奥山和花菜さん、河合紀歩さん、宮本新菜さん）と共に企業としての活動を開始した。現在は「学内友人づくりアプリ：Mieet」のテスト版を開発・リリースし、その評価・改良を三重大学との共同研究の形で進めている。



CHUKYO UNIVERSITY



中京大学では、教員・学生が一体となってアントレプレナーシップの醸成を目的とした教育に取り組み、Tongaliが主催するビジネスプランコンテストやアイデアピッチコンテストをはじめとする各種イベントにチームを組んで臨んでいる。

そのような中、2021年度からは学内のアントレプレナーシップ醸成へのニーズに応えるため、「中京大学アントレプログラム EPoCh（エポック Entrepreneur Program of Chukyo University）」を立ち上げ、学生や教職員に対し、多様なスタイルのアントレプレナーシップ醸成の大切さを伝えることとしている。

A.2021年度EPoCh講演会チラシ/B.EPoCh講演会の様子/C.EPoCh講演会の様子/D.アイデアピッチコンテスト受賞チーム





FUJITA HEALTH UNIVERSITY

本学では、産学連携推進センターが主体となり、最先端医療技術の社会実装に向けて、研究成果や技術・ノウハウを活用するプロジェクトを推進している。創薬・診断薬の開発やAIなどを活用した様々な共同研究を、後押しし、本学の知的財産を基盤に創業したバイオベンチャーに対し事業化支援を行っている。また、学内にはサテライトラボを開設してスタートアップ起業支援を行っている。

起業家教育では、大学院の履修科目「アントレプレナーシップ概論」を設置。担当教員は、起業経験を有する産学連携推進センター所属教員の他、外部からも医療系ベンチャー起業家を複数招き、

スタートアップの最前線を学ぶ機会を提供している。本学は医療専門職を目指す学生が大半のため、いきなり起業を教えるではなく、まずは幅広いキャリア視点を身につけ、自分の人生を自分で切り拓くマインドの醸成を意識している。2022年度からは、必修新科目「キャリア形成論」が学部1年生で始まり、この中でアントレプレナー教育も盛り込み、今後、すそ野を広げていく予定である。

A.川崎重工業株式会社とサービスロボットを実証実験/B.hinotoriによる手術の様子/C.病院の診療放射線技師から起業した経営者による授業/D.学部1年生へのキャリアとアントレプレナーシップ教育

FUJITA HEALTH UNIVERSITY



GIFU PHARMACEUTICAL UNIVERSITY

岐阜薬科大学は「教育」「研究」「社会貢献」を大学の3つの柱として長きにわたり創薬に関わる研究と医療に貢献できる高度な人材を輩出することで地域に貢献している大学である。

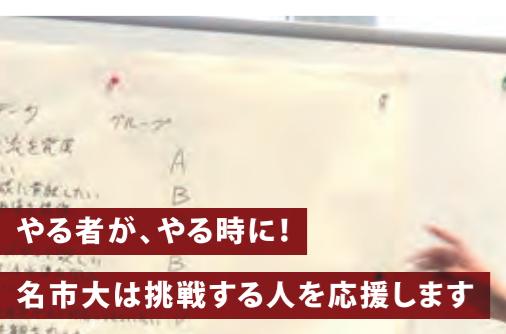
本学は、薬剤師免許を取得することのみを目的とせず、その先にある社会課題の解決に薬剤師の視点を取り組めるPharmacist-Scientistsの育成、岐阜薬科大学、岐阜大学が所在する岐阜市黒野地域におけるライフサイエンス拠点の形成に取り組んでいる。

そのような中、すでに岐阜市と共に進めてきたアントレプレナーシップ教育に加え、Tongaliプロジェクトからも同教育に対する支援を頂けることとなったのは

岐阜薬科大学

偉傑である。今後は創薬に関わるアントレプレナー・シップ教育プログラムをしっかりと編成し、創薬ベンチャーの社長らを招いた講演会等を通じ、起業家が持つ経営者としての視点、熱い想いをもって困難を解決していく力を学ぶ機会を学生に与えていく予定である。また、同教育プログラムをTongali関連大学にも広く公開し、東海地域全体における起業活動にも貢献したいと考えている。

A.社会課題への挑戦(ドローンによる医薬品供給実証実験)/B.社会課題への挑戦(ドローンによる医薬品供給実証実験)/C.研究開発マインドを持った若い人材の育成/D.薬局での実習/E.授業の様子



NAGOYA CITY UNIVERSITY

名市大では「アントレプレナー(起業家)」=「新しい価値を創出し実践する人」の輩出に向け、学生の「起業意欲・態度」を形成し、「起業活動」を促す2種類の機会を設けている。

「起業意欲・態度を形成する教育」では、起業家や起業支援者を招いたセミナーを開催し、学生と教職員のマインドセットの転換を促している。「起業活動を促す教育」として体験重視の機会を提供している。具体的には、問題発見、アイデア検証、ビジネスモデルの構築、実施計画の提案に至るまでを修得する、



名古屋市立大学

「起業家になる」(全学部生受講可の講義)やアイデア・ブラッシュアップセミナー(全学生受講可)を展開している。この他、ボード型ビジネスゲームを使った「予期せぬ変化が生じる環境で持続可能な経営に挑戦」するワークショップ(全学生受講可)や、学生発アイデアを企業と連携し商品化や事業化に取り組むプログラムを実施している(一部の学部)。

これらの活動を通じてやる気にスイッチの入った学生に対し、教職員がメンバーとなり想いの実現に向けてサポートしている。



AICHI UNIVERSITY OF THE ARTS

愛知県立芸術大学

本学は美術と音楽の2学部で構成する芸術大学である。基本的に芸術家育成を使命としているが、私たちの新たな関心は、知識や技術の創造(科学)と、価値の創造(アート)の相乗によってよりよい社会の実現に貢献することにある。

これまで科学×アートは、その両方に通じる一部の才能に依存する狭い分野だったが、私たちはもっと多様な人材に開かれるべきであると考えている。芸術家の育成では「自己を理解すること」を重要な前提条件としているが、実は世界最先端のアントレプレナーシップ教育で知られるバブソン大学でも自己理解は起業家育成のファーストステップであると言う。これはアーティストが起業プロジェクトの立ち上げから参

加する米国における興味深い共通項である。そこでバブソン大学の山川准教授の協力を得て芸術大学のアントレプレナーシップ教育開発を開始した。

時を忘れるほど熱中できる視座から世界を見直す時、人は自由で創造的になれるのではないか？

芸術家育成のみならず社会一般に通用する創造性を高める方法論を先鋭化すれば、芸術はもっと社会に開かれたものになるだろう。科学は、アートによる破壊的創造力が加わることで飛躍知となるはずだ。

A.大学全景 / B~E.学生作品



AICHI PREFECTURAL UNIVERSITY

愛知県立大学は令和3年4月に設立されたICTテクノポリス研究所を中心としてスタートアップ支援やイベントを行っている。そのうちの一つとして学生団体「AAI起業部」のサポートがある。

AAI起業部は愛知県立大学と愛知県立芸術大学の学生および教職員から構成され、現在、メンバーは100名を超える。愛知県立大学は全体として、いわゆる「理系男子」が少ないため、AAI起業部もメンバーの半数以上が文系学部の学生であり、また女子学生が多数を占める。このため、男女、文系と理系、テクノロジーとアート、など多種多様な組み合わせが起こりダイバーシティに富んだ活動が展開されている。

またAAI起業部のみならず学生を対象として「AIDアントレプレナープログラム」を愛知県立大学で独自に実施してきた。これは5回にわたって起業家をお招きして交流するとともに、アイデアを作り上げる方法を学ぶプログラムで、令和4年3月9日に最終回の開催を予定している。この環境から、これまでにない新しいスタートアップが生まれることが期待される。

A.AIDアントレプレナープログラムクリスマスイベント / B-AAI起業部/C.パブソン大学 山川先生をお招きしたイベント/D.AIDアントレプレナープログラム



SUGIYAMA JOGAKUEN UNIVERSITY



本学では、2021年度よりTongaliプロジェクトに参画し、高校生・大学生対象のビジネスプラン・コンテストを核としたアントレプレナーシップ人材育成プログラムの活動を行っている。

コンテストでは、社会問題解決型のビジネスプランを作成、報告を経験する機会をつくり、特に、女性起業家の育成に力を入れている。前提となる社会課題の設定や解決策の検証などは、教員や専門家による講演・メンタリングの機会を複数回設定し、学びの範囲を超えて学部横断型のチームアップも可能となっていることが大きな特徴である。

コンテストへの応募を契機に新たな視点、視野、視座で社会を捉え、それらに挑戦する機運を高めるとともに、女性ならではのしなやかな問題解決力を向上させ、自立した女性が社会で活躍する可能性を拓げていくことを目指している。また、東海北陸地域5県の高校生も当コンテストに多く応募しており、今後も東海地域の起業家のすそ野を広げることに貢献していく。

A.「Women Business Entrepreneurs」において起業家による特別講義 / B.教員によるメンタリング / C.ビジネスプラン・コンテストのプレゼンテーション



INCUBATION

スタートアップが生まれる・育つ場

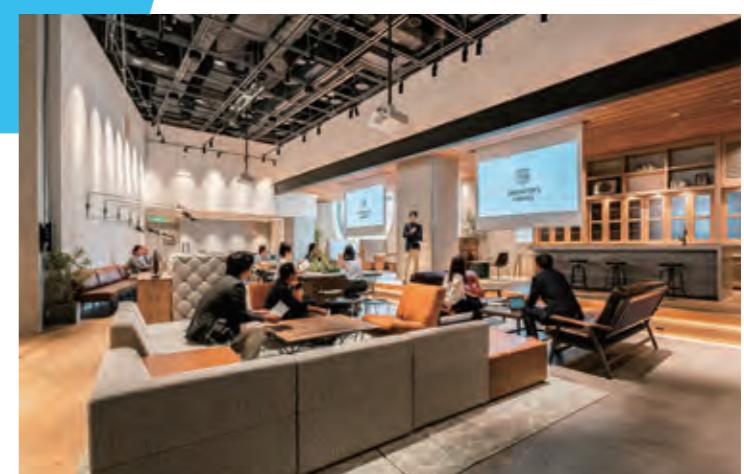
名古屋市内に、行政や産業界が運営するインキュベーション施設が運営されている。スタートアップが育つ土壤が地域に広がっている。

STAND OUT!
尖った人間よ集まれ
名古屋から世界を変えよう

INNOVATOR'S GARAGE

AI、IoT、ビッグデータやロボティクスの急速な普及により社会や産業は驚くほどのスピードで変化している。みんなで保守的な思考を脱ぎ捨て、中部圏から挑戦的で革新的な思考で“楽しみながら”新たな価値創造へ行動を起こそう。

中部圏はこれまで新たなビジネスの発信地であり、先人たちは革新的な思考で新たな価値を生み出し、繊維や陶磁器、自動車、航空機といった産業をこの地で興してきた。これから10年後、20年後の未来を創るのはあなたたち、それを産業界や行政側も最大限にサポートする。その一つがここNagoya Innovator's Garageである。

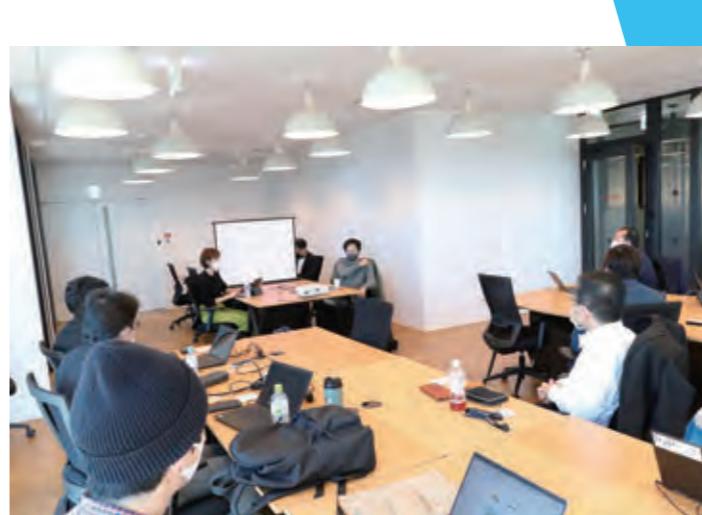


NAGOYA INNOVATOR'S GARAGE
愛知県名古屋市中区栄3-18-1 ナディアパーク4F
<https://garage-nagoya.or.jp/>



スタートアップを
強力にサポート
「PRE-STATION Ai」

PRE-STATION Ai



PRE-STATION Ai
名古屋市中村区平池町4-60-12
<https://www.aichi-startup.jp/>



愛知県では、国内外の有力なスタートアップの創出・育成・展開・誘致を図るために拠点施設となるの世界初・世界最高レベルの中核支援拠点「STATION Ai(ステーションエーアイ)」の整備を2024年の供用開始に向けて進めているところです。

この「STATION Ai」の整備までの間ににおいても、切れ目のないスタートアップ支援を行うため、「WeWorkグローバルゲート名古屋」(名古屋市中村区)内に「PRE-STATION Ai(プレステーションエーアイ)」を開設しています。

INCUBATION

SUPPORTERS



大学発ベンチャー応援事業への寄附へのお願い

Tongaliプロジェクトでは、東海地域におけるスタートアップ・エコシステムの基盤形成の一つとして、学生に対するアントレプレナーシップ教育、起業家育成、研究・教育成果の事業化を目指す大学発ベンチャーの起業支援を行っております。これらの活動は、“Tongali” Tokai Network for Global leading Innovationとして、大学を飛び出し、行政や企業と連携しながら、社会に対するイノベーションの創発、地域活性、グローバル展開などに貢献しております。今後も、東海地域におけるオープンイノベーションの促進、およびスタートアップ・エコシステムの形成に向けて、アントレプレナーシップ教育、大学発ベンチャーの起業支援を推進してまいります。ぜひ、ご賛同をいただき、寄附金としてご支援を賜りますようお願い申し上げます。

ご寄附は
こちらから



BENEFITS

特典

プラチナ サポーター	ゴールド サポーター	シルバー サポーター	ブロンズ サポーター	エンジェル サポーター
200万円以上	100万円	50万円	10万円	1万円

Tongaliオリジナルグッズ・情報誌の贈呈

公式WEBでのロゴの掲載

アイデアピッチコンテストへの賞提供

ビジネスプランコンテストへの賞提供

情報誌・公式WEBへの特集記事の掲載

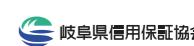
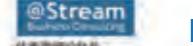
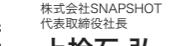
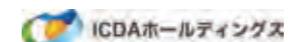
テーマ持ち込み型ワークショップ実施

Tongali プロジェクトサポーター
(敬称略、2021年12月現在)

坂 清子 様



日比野 三吉彦 様



過去のサポーター(敬称略、五十音順)

株式会社ABEJA、岡谷鋼機株式会社、株式会社カーネルコンセプト、株式会社スタッフプリッジ、株式会社 大広、中京テレビ放送株式会社、株式会社テクノプロ テクノプロ・R&D社、一般財団法人東海東京財団、東朋テクノロジー株式会社、ネットワンシステムズ株式会社、松井常芳様(株式会社スタメン 常勤監査役)、株式会社マルエム商会、山内英一様

※ KPMG商標はKPMG International Cooperativeの独占的財産です。

SUPPORTERS INTERVIEW

世のニーズを拾い上げ
「何のため」を
自分に問い合わせ続けてほしい

SUPPORTERS INTERVIEW

—Tongaliプロジェクトにご支援いただいたきっかけは?

坂:もうずいぶん昔の話になりますが、専門学校の専攻科の学生時代に、新たな見知を得たいと名古屋大学の講義生になりました。参加した講義は難易度が高すぎて早々に脱落したものの(笑)、名古屋大学の教授に色々な分野の先生を紹介していただいたことが、のちの歯科用陶材の開発につながっていました。私の人生が大きく変わるきっかけを作ってくれた名古屋大学にいつか恩返しができればと考えていたところへ、名古屋大学が主幹となっているTongaliの存在を知り、サポートになりたいと手を挙げました。

—Tongaliに期待されていることは何でしょうか。

坂:アメリカを訪れた際に現地の学生と話す機会があるのですが、彼らが思い描くキャリアには「起業」という選択肢が自然に存在していると感じます。日本にもうした文化が根付いたらいいなと思っていますし、そのためには、やる気のある若い人を応援する土壤が必要です。Tongaliを通じて、そうした考えがもっと広まることを期待しています。

今年は、コロナの影響でイベントや打ち合わせはほぼオンラインでの開催でした。来年度以降は、Tongaliに関わるさまざまな方と実際にお会いできればうれしいです。

—坂さんご自身も起業家ですが、成功に必要な資質は何だと思われますか。

坂:周囲の起業家の共通点を考えてみると、誰よりも強い「熱意と根性」を持っているのだと感じます。それに、成功している人ってたぶん諦めが悪いのですね(笑)。だから、失敗を重ねることも重要です。たくさんの失敗の中から、ある日ふと関連性が見えてくることは少なくありません。無駄だと思ったことがのちに大きな意味を持っていたのだと気づいたことは、私自身もこれまでに数え切れないのでありました。

そして、ビジネスとして考えたときには「売れるか」という視点を忘れてはいけないと思います。結局のところ、世の中に広く普及する商品やサービスは、それだけ求めていた人が多かったということ。開発者・研究者には、まだ可視化されていない世の中のニーズを拾い上げられるようなビジネスセンスも必要ではないでしょうか。

—これから起業を目指す人たちへ一言お願いします。

坂:常に「何のために」を自分に問い合わせ続けてほしいと思います。大学や会社などの組織に所属していると、関係者に評価されることが目的になってしまふことは珍しくありません。でもそれって本当に意味がないことだと、私は思います。最終的に、研究開発の成果を届けるべきは「世の中」です。その視点を忘れず、日々励んでください。



Kiyoko Ban
坂 清子 氏

東海歯科医療専門学校の本科、専攻科を卒業後、歯科用陶材の開発をスタート。1986年に研究開発会社カスデンタルサプライを創立、同年、ノリタケカンパニーリミテドの技術顧問に就任。ニューヨークとボストンにカスデンタルリサーチを設立したのち、名古屋にカナレクニカルセンターを設立。1998年にはノリタケカンパニーリミテドとの共同出資で設立されたノリタケデンタルサプライ(現 クラレノリタケデンタル)代表取締役社長に就任。現在はクラレノリタケデンタル(株)の顧問として若手の育成に力を注いでいる。



Mikihiko Hibino
日比野 三吉彦 氏

1945年7月生まれ。川鉄商事株式会社(現JFE商事株式会社)に入社後、起業を志して退職し、東海地域初の人材派遣会社ビープルスタッフ株式会社を創業。2003年9月ジャスダック上場。2008年、テンプスタッフ株式会社と経営統合しテンプホールディングス株式会社を設立(現パーソルホールディングス株式会社)。同時に東証一部上場。現在はパーソルテンプスタッフ株式会社の名誉会長を務める。

企業活動の傍ら、ニュービジネスの育成と振興を目的とする「中部ニュービジネス協議会」ならびに「日本ニュービジネス協議会連合会」の活動に尽力。自身の経験を活かし、スタートアップや企業内起業を目指す人たちのメンター的役割を担う。Tongaliのアントレプレナーシップ教育にも賛同している。

Tongaliサポーターに聞く、

これからへの期待と起業家へのヒント。

東海エリアから
世界に羽ばたくベンチャーが
生まれることを期待

—長年にわたりさまざまな起業家支援・教育支援を行っている日比野さんから見てTongaliはどのように映っていますか。

日比野:とても素晴らしい活動だと思います。2017年に国公立5大学の共同事業としてスタートを切ってから、本年度は私立大学を含む10大学に増え、次の2022年度からはさらに7大学の参画が決まったと聞きました。大きなプロジェクトにもかかわらず、スピード感を持って着実に成長していることが非常に嬉しい、頬らしいですね。Tongaliは、すでにこの地域のベンチャーエコシステムのアカデミアの中心的存在として、なくてはならないものになっていると思います。

—日比野さんが起業家支援を続けておられる理由は何でしょうか。

日比野:「恩返し」と「社会貢献」の気持ちであります。私が、脱サラして会社を創業し、事業成長を目指し苦労していた時に、この地域の皆様に多くのご助言・ご支援をいただいたことがありがたく、その恩返しの気持ちです。また、中部エリアは地場産業が強く、各企業が技術革新により成長を続けてきました。そうした地域性とベンチャーは非常に相性が良いと感じていますので、アントレプレナー・イントレプレナーによる新たな産業の誕生や成長分野の躍進には大きな期待を寄せています。

私自身は、様々な課題を乗り越えることに随分時間を要し、上場まで20年も費やしていました。スピード感を持ってビジネスを成長させるためには、メンターの力を借りることも成功への近道だと思います。産業界・経済界の結びつきの強さは、この地域の強みのひとつでもありますので、起業を目指すみなさんは積極的に社会(経済界)と繋がってほしいと思います。ベンチャーは産業の新しい成長分野を切り拓き、雇用とイノベーションを創出する経済活動の源泉ですから、この地域から一つでも多くのベンチャーが生まれ育つことが地域の発展につながり、それが我が国にとっても大事なことだと思っております。

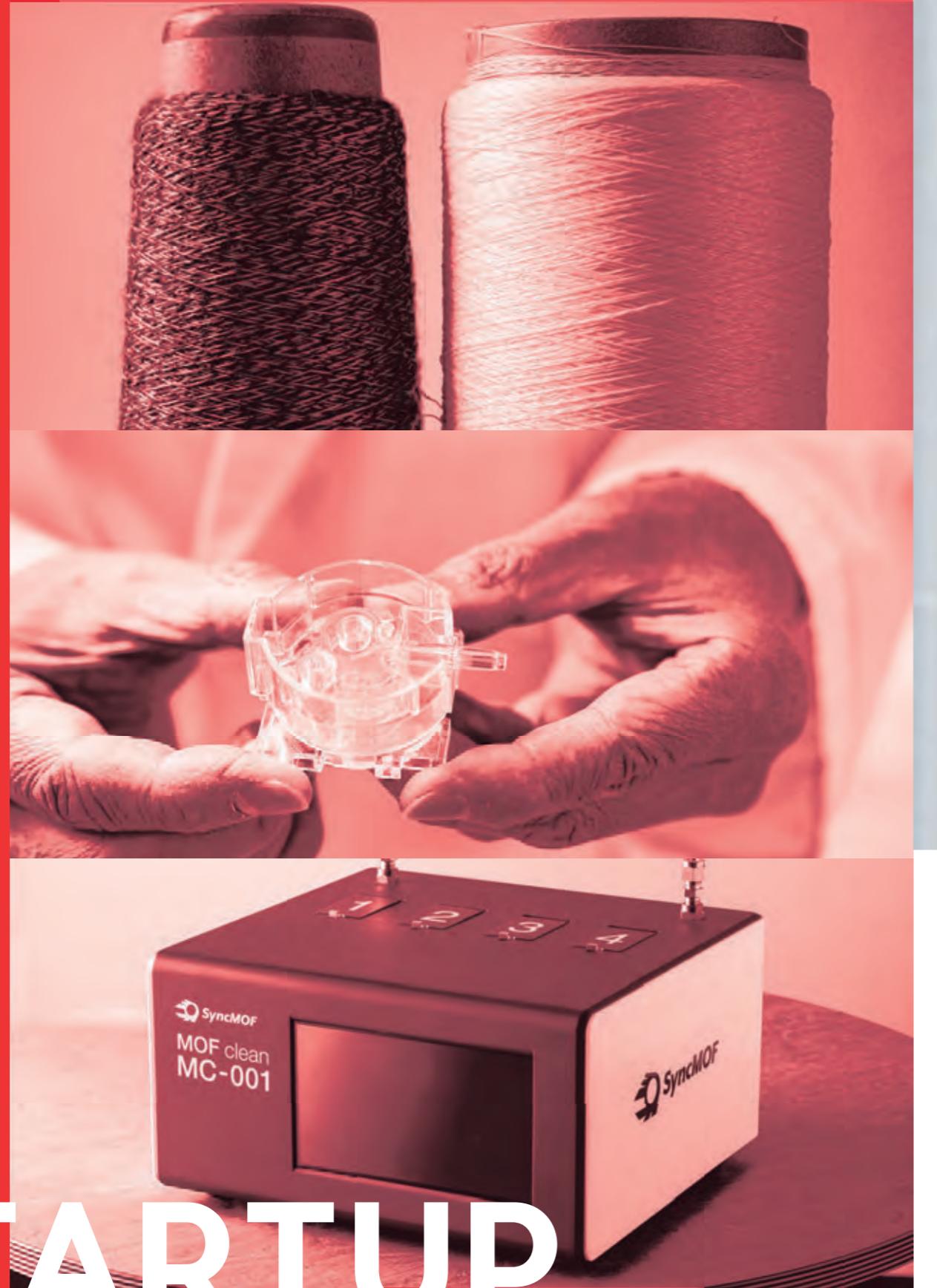
—今後のTongaliへの期待を教えてください。

日比野:「失敗を恐れず、挑戦し続ける」ことを期待したいと思います。現代は、予測不可能な事が非連続に起こり、変化や進化のスピードが速く、テクノロジーも激変しています。「過去の延長線には未来はない」ことを肝に銘じて、失敗を恐れず、挑戦し続け、常識を覆す技術やサービスが誕生することを楽しみにしています。

若い人たちがビジネスに挑戦する姿を、非常にワクワクして見ています。遠くない未来、東海エリアから世界に通用するベンチャーが次々と登場する日を心待ちにしています。

STARTUP INTERVIEWS

研究を活かし、起業という形に昇華させた3組の起業家たち。
研究分野も世代も異なる3組に、起業に至った経緯、
今後の展望について語っていただいた。



埋もれていた技術を掘り起こし、社会実装。高機能素材のブランドへと育てたい。



FiberCraze 株式会社
長曾我部 竣也 氏

冷感、温感、保湿など、ものすごいスピードで進化を続いている高機能性衣料の世界。国内外のさまざまな企業が研究開発に力を入れている、注目のジャンルでもある。そうした中、「素材に穴を空け」「成分を入れ込む」という、まったく新しい手法で高機能性素材の開発に成功した FiberCraze株式会社。代表の長曾我部氏に、今後の展望を聞いた。

—3位入賞、協賛賞5つ獲得との結果を受け、すぐに起業に向けて動かされたのですか。

評価を頂けて自信はつきましたが、まずは事業化の可能性を探るためさまざまな検証を行いました。その際、特殊な機械を持っている民間企業や他大学など、さまざまな施設に協力をお願いしたところ、学生の研究開発に役立つならと受けたところが多く、とても有り難かったです。そうして、客観的にも信頼できるエビデンスが集まつことで本技術に対しての自信がさらに高まり、次は製品化に向けて協力いただけそうな企業へと売り込むことにしました。

衣料メーカー、アウトドアブランド、防虫製品メーカーなど合計100社以上を回り、さまざまなご意見をいただきました。それまではずっと機能性のみに着目していたのですが、ヒアリングを重ねる中で、商品として販売するには質感や風合いのレベルを上げる必要があるなど、製品化に向けた課題点が見えてきました。

一方、検証の際には「学生」という立場が有利に働きましたが、企業との折衝ではその点がネックになりました。話を聞いていただけるまでのハードルが低いという利点はありましたが、事業の話題になると「でもまだ学生でしょう」という反応が少なくなかったんですね。加えて、法人限定の支援プログラムに応募し事業を加速させたいというタイミングも相まって、FiberCraze株式会社を立ち上げるに至りました。

—今後の目標を教えて下さい。

現在、来年度の販売を目指して企業様との共同開発を進めているので、それをしっかりとタチにすることが第一の目標です。同時に、本技術の可能性をさらに模索し、事業成長のスピードアップを図っていきたいと思っています。先日、経済産業省によるスタートアップ支援事業「知財アクセラレーションプログラムIPAS2021」に採択されました。せっかくいただけた機会を最大限に生かすべく、協力パートナー企業様や公的機関の力を借りながらFiberCrazeとしての素材ブランドを確立し、生活や産業の発展を担うような素材に育てていきたいです。



FiberCraze株式会社 代表取締役社長 長曾我部 竣也 氏

1997年愛知県一宮市出身。2020年岐阜大学工学部化学・生命工学科卒業後、同大学院に進学。大学で研究に従事した技術の可能性を感じ、事業化を開始。2019年にTongaliビジネスプランコンテストに出場し、3位受賞ならびに参加チーム最多となる5つの協賛各賞を獲得。2021年1月キャンパスベンチャーグランプリ(CVG)全国大会にて、文部科学大臣賞・テクノロジー大賞受賞。大学院在学中の2021年9月、23歳でFiberCraze株式会社を設立。10月にはCNBベンチャー大賞2021にてスタートアップ・スピリット賞を受賞。

CASE 01

CASE 02

名古屋市立大学 薬学部 臨床薬学教育研究センター・
大学院薬学研究科 臨床薬学分野 教授

松永 民秀 氏

手のひらに乗るほどのサイズのプラスチック製ケースに、心臓、肝臓、腸といった臓器を並べて血液の代わりに培地を循環させ、人体に近い環境を再現する。iPS細胞の活用とデバイス開発によって実現した「生体模倣モデル」は、医療分野におけるイノベーションと、社会課題の解決を一度に実現する可能性を秘めている。



創薬のスピードを加速させ、社会課題を解決する「生体模倣モデル」

—松永先生が手掛けている「生体模倣小腸—肝臓チップ：バイオアベイラビリティ予測と安全性評価in vitroモデルの開発」について教えてください。

「in vitro」とは、生物学の実験などに使われる「人工的につくられた環境」を意味します。本研究では、ヒトiPS細胞を用いてさまざまな臓器（の細胞組織）をつくり、それをプレートやケースに並べて血液の代わりに培地を循環させることで、人体に近い微小環境を再現した「生体模倣モデル（Microphysiological System=MPS）」の開発に取り組んでいます。MPSは創薬をはじめ広い産業での活用が期待されており、世界的にも関心が高い研究分野です。2017年からはAMED（国立研究開発法人日本医療研究開発機構）事業の一環として本研究が採択されています。

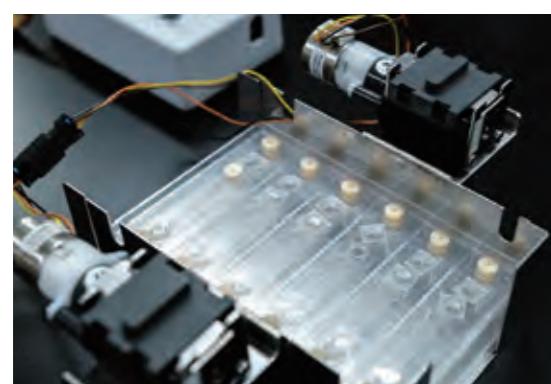
また、医薬品や化粧品開発における動物実験の代替法としても、MPSは注目されています。すでにEUでは動物実験を経た化粧品の販売は禁止されており、その流れは着実に食品分野や医療分野へも向けられています。将来はMPSによって、動物実験を減らしながら機能性食品の開発や安全性評価あるいは新薬開発の効率化を図ることが可能だと考えています。

—MPSに関連して、現在の課題は何でしょうか。

本物の人体との違いがどのように影響するかなど、解明すべき点はまだたくさんあります。ヒトのカラダは大きく立体的なのであちこちに重力がかかりますし、カラダの中では、臓器だけでなく骨や筋肉も互いに影響し合っています。MPSは従来のin vitro実験よりも生体に近いデータを取得できることが明らかになりつつありますが、生体をどこまで模倣できていると言えるのかとの疑問があるのもまた事実です。そうした課題をひとつづつクリアすることも急務ですし、MPSの分野でイニシアチブを取るべく、産業化に向けた企業との連携も積極的に行っています。細胞を並べるデバイス（ケース）や培地を循環させる機器などもMPSの精度に大きく関わってきますので、企業と密に連携を取りながら設計から作製までを手掛けています。

—この研究を手掛けるようになったきっかけは。

新薬の開発にあたっては、成分の有用性を図る「スクリーニング」という手順が必要です。以前はスクリーニングへの活用を見据え、ヒトES細胞から肝細胞を作成する研究を手掛けていたのですが、生体試料として海外からヒト肝細胞を入手できるため、先行者利益が望める状況にありませんでした。そこで目を付けたのが「腸」です。



経口摂取した薬の成分がどのように吸収されるのかを観察するためには腸での変化が重要ですが、小腸や大腸を生体試料として入手することは非常に困難であるため、スクリーニングでは代替として結腸がん由来の細胞株が使用されることがほとんどでした。ニーズがあるのはわかっていたので、じゃあ自分たちでつくってみようとして研究を立ち上げ、小腸の特長を持つ「腸管上皮細胞」をはじめ、「腸管オルガノイド」「二次元腸管オルガノイド」「腸管幹細胞」「脳毛細血管内皮細胞」「血管内皮前駆細胞」といった細胞をヒトiPS細胞から作製することに成功しました。そして、ヒトiPS細胞を目的とする細胞へと変化させる「分化誘導」の技術を含め、特許を取得しました。

—共同研究に関しては、医療関連企業からのオファーが多いのでしょうか。

ヒトiPS細胞から分化誘導した細胞についてはもちろん医療分野からのお声がけもいたたくのですが、腸管上皮細胞に関しては意外にも食品関連企業からの引き合いが多く驚きました。主に機能性食品の検討に使われています。

現在はMPSとそれぞれの細胞を用いた研究についても各企業と連携しながら進めています。すでに製品化・販売されている技術もあり、今後そうした動きを加速していきたいと思っています。

—研究と事業の両立は大変ではないでしょうか。

大変な面もありますが、とても楽しいです。共同研究は、ユーザーの声を聞く貴重な場だと感じます。私たちにどんなことを期待しているのか、どんなことを叶えたいのか。産業化を目指す以上、独りよがりでは決してうまくいきません。いい製品を開発するためには消費者ニーズを知ることは非常に重要ですし、さまざまな方と関わる中で、新しい市場の可能性に気づくこともあります。

自身のキャリアを振り返ってみると、大学病院での薬剤師経験が生きているのかなと感じます。患者さんの要望は一人ひとり違いますし、その上で、ドクターやナースの意見も踏まえながらよりよい提案を行う必要があります。そうした視点を忘れず、これからも研究を通じて世の中によりよい提案をしていけたらうれしいです。

名古屋市立大学 薬学部 臨床薬学教育研究センター・
大学院薬学研究科 臨床薬学分野 教授

松永 民秀 氏

1958年長崎県生まれ。1986年九州大学大学院 薬学研究科 博士課程修了、博士（薬学）。その後2年間、米国立衛生研究所（NIH）、国立ガン研究所（NCI）、Laboratory of Molecular Carcinogenesisにて博士研究員。1988年より北陸大学 薬学部で大麻研究などを携わる。2001年から信州大学医学部附属病院 薬剤部に所属し、副薬剤部長として薬剤師業務を手掛ける一方、准教授として学生や薬剤師職員の研究指導の傍ら、ヒトES細胞の研究に従事。2009年より現職、ヒトiPS細胞から「腸管上皮細胞」などをつくりだすこと成功した。現在はヒトiPS細胞の分化誘導法の開発に加え、それらの細胞を搭載する高機能細胞デバイスを用いた生体模倣モデルの開発に取り組んでいる。

CASE 03

SyncMOF 株式会社
畠岡 潤一 氏 / 堀 彰宏 氏

ガスや水分を自在に出し入れできる多孔性材料「MOF」。約20年前に誕生して以来、画期的だとうたわれながらも広く活用されるまでには至っていないかった。これまで材料開発ばかりがフューチャーされてきたMOFを、ビジネスの視点によって「世の課題解決に不可欠な資質」と押し上げたSyncMOF。創業者の畠岡氏と堀氏が目指す未来とは。

CO₂削減が本質的な解決策ではないと考えるからです。環境問題にかかわらず、世の中には「Aを解決する」ことが目的なのに、「目の前のBやCを変えて満足する」という事例が少なくありません。そうした問題に正面から真摯に向き合い、無駄なく最適な手段で本質的な解決に導くこと。それが、SyncMOFが常に目指すべきゴールだと考えています。

—SyncMOFは、ベンチャー支援はじめ後進の育成にも力を入れてもらっしゃいます。起業を目標とするうえで大切なことはなんでしょうか。

堀：これまで、いろんな組織で経験を積んできたので、やる気ある若者には「色々な環境に身を置いて、そこで出会った人たちを束ねて大きな事業ができるような人間になれよ」とアドバイスしています。また、ベンチャーや研究への寄付も積極的に行っていますが、それはお金の心配なく研究開発に打ち込める環境の大切さを知っているからです。

でも起業するうえで一番大事だと思うのは、お金よりも人を集めること。世の中すべての人が自分にはない技術を持っていますし、人が人を呼んでくれれば、また武器となる技術が増えていく。自分が何かを成し得たいときにどれだけの人が集まってくれるか、というのはとても大切な資質だと思います。

畠岡：あとは、自身のビジネスに対する情熱を持ち続けることではないでしょうか。私も堀も、創業前後はベッドで寝た記憶がないくらいの日々を走り抜けましたが、それくらいの熱量がないとできないことって、絶対にあるんですよね。今もかなりの忙しさではありますが、自分たちの事業に意義があると信じているから立ち続けられる。ベンチャーだからこそ、そうした気概が必要だと思っています。

SyncMOF株式会社
代表取締役社長兼CEO 畠岡 潤一 氏 (写真左)

1984年広島県出身。早稲田大学卒業後、科学技術振興機構にてMOFに関わる装置の開発、評価基準策定などに関わる。アクセンチュアに就職後、さまざまな業界・業種において業務改善や課題解決を経験。2019年にSyncMOFを設立。

SyncMOF株式会社
取締役副社長兼CTO 堀 彰宏 氏 (写真右)

1980年大阪府出身。岡山大学在学中、日本学術振興会にて超伝導研究に従事し博士号取得。専門を多孔性材料に変更後、理化学研究所、京都大学を経て、名古屋大学にて機能性金属錯体の創製、装置開発を行った。2019年にSyncMOFを設立。



KNOCK-KNOCK STARTUPS

大学発スタートアップは、革新的な技術やビジネスモデルを基に、世界に向けた新しい価値の提供にチャレンジしている。それぞれの技術やビジネスモデルの未来への貢献を想像すると、右に示した数字以上の価値が見えてくる。また、社会的な信用の一つの指標として、大学発ベンチャー称号授与制度を設けている大学もある。

ぜひ、東海地区発の“とっせんとっせん”な大学発スタートアップの扉をノックし、未来に繋がるビジネスを体感してほしい！

SERVICE&PLATFORM

Service & Platform

株式会社 アーリー・パート・ エージェント 人材紹介サービス	ITサービスの企画・販売・運営 長期インターン求人サイト「JobPacker」の運営	株式会社OnePile 長期インターン求人サイト「JobPacker」の運営	合同会社 Operation Technology Associate サイバーセキュリティ演習・教育活動支援
医療機器の開発、ソフトウェアの開発及びデータ解析に関するコンサルティング業務等	地盤総合解析プログラムGEOASIA®を用いた地盤工学に関する調査・設計及び技術開発・研究開発	Webシステム開発	料理を学びたい訪日旅行者と、料理を教える日本人ホストをオンラインで結ぶ「食」のシェアリングサービス
音楽・スポーツ・アートのイベント予約・参加情報をサブスクリプションにて提供するサービス運営	医工連携、産学連携のコーディネート事業 医工連携、産学連携のコーディネート事業	大学生向け授業評価サイト「楽单らくだ」の運営及び受託開発、コンサルティング	外国人留学生に特化した就職サポート・企業の採用支援事業、外国人留学生向けのライフサービス事業
日本製品の中国輸入許認可サポート	超高齢社会に対応する街づくりの実現に向けた企画コンサルタント事業	モビリティに関わる人間特性のデータベースの維持・管理・拡充及びデータを利用した研究開発の促進	アプリ・ソフトウェアの企画・販売・運営

MANUFACTURING&MATERIAL

Manufacturing & Material

結晶材料、半導体材料の研究・開発・製造・販売。AIを活用したコンサルティング	イオンイメージセンサ／ニオイセンサ イオンイメージセンサ／ニオイセンサ	アンカーに関する研究開発、調査、コンサルティング	炭素繊維リサイクル等
新素材・リアースリサイクル技術の開発等	カーボン等の電子・光材料の研究開発	ガスの吸着・分離材の製造、性能評価	ガスの吸着・分離材の製造、性能評価等

音声加工・変換の開発受託、音声加工プラットフォーム公開	超臨界二酸化炭素抽出技術を活用した日本初のデカフェ事業	大学・研究所で開発された装置を特許許諾により販売・普及	コムギ胚芽由来無細胞タンパク質合成試薬製造・販売
半導体集積回路および回路基板の設計・製造、ファームウェアの開発	人支援ロボットの開発等	透水性舗装の設計、施工	電子ビーム発生装置及び素子の研究、開発、製造及び販売
光学・電子デバイス、電気機械機器の開発等	産業機器、医療機器の開発、設計、製造	冷凍用こんにゃくの製造等	パワー半導体SiC(炭化ケイ素・シリコンカーバイド)ウェハの開発・製造・販売
新素材“Thermalnite”的開発・事業化	グランピング設備材料・工法の研究開発	パワーエレクトロニクス機器の研究・開発・販売・技術コンサルティング	

HEALTHCARE&BIOTECH

Manufacturing & Material

抗がん剤曝露対策・感染症対策技術の開発等	重傷心不全患者に対するティラーメイド方式心臓サポートネット治療の事業化	拡散医療分野の創薬等	医療用データウェアハウス(病院の経営支援、診療支援、研究支援、業務効率の改善)の立案・構築・導入
感染症DNA診断技術開発、環境微生物の解析等	車載制御システム向けソフトウェアプラットフォーム(SPF)の開発、販売	ゼラフィッシュによる医薬品開発支援事業	ゲノム、遺伝子、染色体に関する検査、解析受託
ハイブリッド照明・識別器の最適化設計・開発	人工骨充填材の研究開発・製造販売	食品、化粧品等の臨床試験の受託	独自のデバイス開発とAIを活用したデータベースによる、がんの早期診断
エラスチン等の研究用試薬の販売	医薬品試薬、食品添加物の開発等	再生医療研究用の培養トレーニング、試薬類販売、機械類販売	放射線治療、遠隔画像診断技術の開発等
手術ロボットと遠隔手術技術の開発、健康医療システムの開発・設計運営、自己医療	各種細胞への物理的刺激装置の開発・製造、システム設計・提案	遺伝性疾患の出生前診断	創薬研究及びオンラインチャネル創薬ツール販売と受託研究
D-アミノ酸、D-アミノ酸関連酵素並びにD-アミノ酸関連微生物の研究、製造及び販売	研究用試薬の製造、受託精製、受託合成等	医療・福祉・健康を支えるソフトとハードウェアの研究開発・提供	光技術プラズマ技術・真空技術および情報技術等を用いた分析装置・半導体製造装置等の設計・制作・検査・販売



名古屋大学 学術研究・産学官連携推進本部

〒464-8601 名古屋市千種区不老町ナショナル・イノベーション・コンプレックス (NIC)

TEL / 052-747-6490 E-mail / tokkin@aip.nagoya-u.ac.jp